

SEKURIDE

Nous développons la couche intelligente dédiée à la micromobilité.
Nous transformons de simples signaux en un écosystème de sécurité connecté.

تحت الرعاية السامية لصاحب الجلالة الملك محمد السادس
Under the High Patronage of His Majesty King Mohammed VI

GITEX
AFRICA
Morocco

#ADD
KAOÙN
07 - 09 APRIL 2026 MARRAKECH

Sekuride est une entreprise de sécurité dédiée à la micromobilité.
Sa mission : rendre visibles les usagers invisibles, être le témoin impartial en cas d'accident, et construire la couche de données de confiance pour l'ensemble de l'écosystème de la mobilité urbaine.

En combinant un matériel innovant à une puissante plateforme de données, Sekuride comble les lacunes critiques en matière de sécurité et de données auxquelles sont confrontés les 250 millions d'utilisateurs de micromobilité, invisibles la nuit et désireux de se sentir mieux protégés.

Le Problème

Une crise invisible

La croissance rapide de la micromobilité a engendré une crise de sécurité. Plus de 70 % des usagers ne se sentent pas en sécurité à cause d'un manque de visibilité, un problème que les solutions actuelles ne résolvent pas.

Ce défaut de visibilité est aggravé par une absence totale de données, ce qui empêche les assureurs d'évaluer précisément les risques (entraînant des primes élevées) et les villes de mettre en œuvre des politiques de sécurité efficaces.

Le résultat est un environnement fragmenté et dangereux pour les utilisateurs de cycles et motocycles, les flottes et les autres usagers de la route.



La Solution

Un Cercle Vertueux Produit-Données

La stratégie de Sekuride repose sur une approche en deux phases qui crée un modèle d'affaires puissant et auto-alimenté.

KLICLIGHT

Phase 1 (Aujourd'hui)

Le Dispositif de Sécurité Intelligent



SEKURIDE OS

Phase 2 (Demain)

La Plateforme de Données



Kliclight est le premier feu arrière intelligent au monde qui parle le langage universel de la sécurité automobile.

Il intègre des LEDs ultra-brillantes surélevées pour les feux de stop, les clignotants et les warnings, avec une autonomie de 25 heures et une visibilité nocturne de 400 m.

Testé avec succès sur plusieurs milliers d'utilisateurs et affichant un taux de retour inférieur à 2%, notre équipement de sécurité lumineux connecté sert de moteur d'acquisition de clients, construisant une large base d'utilisateurs

Une fois qu'une masse critique d'appareils sera sur les routes, Sekuride lancera sa plateforme de données.

En enregistrant en continu les données de télémétrie des trajets, les incidents et les données de localisation, Sekuride OS transforme les signaux bruts de sécurité en informations actionnables.

Ces données alimenteront les outils de gestion de flottes, fourniront aux assureurs les données nécessaires pour des modèles d'assurance basée sur l'usage (UBI), et offriront aux usagers des scores de sécurité personnalisés, créant ainsi une source de revenus récurrents.

Opportunité de Marché

Sekuride entre sur le marché à un moment idéal, portée par trois tendances convergentes

1

Croissance Explosive du Marché

Le marché de la micromobilité devrait atteindre 287,8 milliards de dollars d'ici 2035, l'Europe représentant à elle seule une opportunité colossale de 140 milliards de dollars.

2

Forte Impulsion Réglementaire

Les villes européennes imposent des équipements de sécurité et développent les infrastructures cyclables, créant une demande structurelle liée à la conformité pour des solutions de sécurité certifiées comme Kliclight.

3

Problème Critique pour l'Industrie de l'Assurance

Les assureurs ont un besoin pressant de données pour tarifier précisément le risque lié aux deux-roues. La plateforme de Sekuride résout directement ce problème, ouvrant l'accès au marché lucratif de l'assurance basée sur l'usage (UBI).

Modèle Économique

Sekuride suit un modèle économique à deux niveaux, efficient en capital

Vente de Matériel

Générer un chiffre d'affaires initial et constituer une base d'utilisateurs grâce à des ventes directes B2C et des partenariats B2B avec des flottes, assureurs, organismes d'état, grossistes et revendeurs spécialisés.

Monétisation des Données

Une fois la masse critique atteinte, générer des revenus récurrents à forte marge grâce à des abonnements SaaS premium pour les tableaux de bord de flottes, des partenariats de licence de données avec les assureurs, ainsi que nos différents partenaires B2B.

Contact

Mohamed Ait El Hadj

Founder & CEO

Vision Produit & Innovation

Opportunités d'affaire

+33 6 48 11 65 31

Tel : +212 7 00 27 88 60

Manuel Pierre Garnier

Co-Founder & CFO

Relation Investisseurs & Partenaires

Structuration de la levée de fond

+33 760 255 373

Nous avons hâte de vous rencontrer team@sekuride.tech